

Vertriebsassistent:in in Voll- oder Teilzeit â“ Schwerpunkt Outbound-Telefonie (m/w/d)

Die Business Unit Modern Infrastructure hat zur Aufgabe, die Transformation von Unternehmen in die Cloud zu begleiten. Unsere Schwerpunkte liegen im Bereich Microsoft 365, Server-/Storage-Infrastruktur, unserem eigenen Rechenzentrum sowie der Azure-Cloud. Wir suchen zur Verstärkung unserer Business Unit eine:n engagierte:n Mitarbeiter:in im Telefonvertrieb. Unser Sales-Team besteht aus 11 hochmotivierten Kolleg:innen mit direktem PreSales-Zugang, die gemeinsam daran arbeiten, unsere Kunden mit den besten Lösungen und einem hervorragenden Service zu begeistern.

Dein zukünftiges Aufgabenfeld:

- Du bist zuständig für den Telefonvertrieb und übernimmst die Erfassung, Änderung und Pflege von Kundendaten.
- Du führst proaktiv Kaltakquise durch, um potenzielle Kunden zu identifizieren und für unsere Produkte und Dienstleistungen zu begeistern.
- Du arbeitest eng mit einem dynamischen, 11-köpfigen Team zusammen und trgst durch deine Ideen und dein Engagement zum gemeinsamen Erfolg bei.
- Du planst Kundentermine und unterstützt den Vertrieb in der Kommunikation von Events und Webcasts.
- Du bist verantwortlich für die Kundengewinnung und -bindung des Bereichs Modern Infrastructure.

Deine wünschenswerten Qualifikationen:

- Du hast eine kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation â“
“idealerweise mit IT-Background? Perfekt!
- Du verfügst über eine schnelle Auffassungsgabe, arbeitest selbstständig, organisierst, bringst gute IT-Kenntnisse und erste Erfahrung im Umgang mit CRM-Systemen mit.
- Du hast bereits Erfahrung im Bereich Telefonvertrieb oder einer vergleichbaren Tätigkeit.
- Zudem arbeitest du gerne mit Kunden, scheust dich nicht, viel zu telefonieren, und bringst gute Kommunikationsskills und Überzeugungskraft mit.

Unser Angebot für dich

- Ein engagiertes, motiviertes und angenehmes Miteinander zu jeder Zeit.
- Profitiere von unseren [Benefits](#).
- Flache Hierarchien und kollegialer Zusammenhalt motivieren dich bei deiner täglichen Arbeit.
- Durch unsere interne Schulungsorganisation „CAMPUS“ hast du die Möglichkeit, dich beruflich und persönlich weiterzuentwickeln.
- Auch außerhalb des Büros bist du ein Teil der SIEVERS-GROUP. Du bist herzlich eingeladen, dich mit Kolleg:innen an regelmäßigen Veranstaltungen und sportlichen Events, wie z.B. Laufgruppen oder speziellen „FUN-Tagen“ mit vielen interaktiven Highlights zu beteiligen!

Werde Teil der SIEVERS-GROUP und gestalte mit uns die Zukunft!

Damit wir deine Bewerbungsunterlagen schnellstmöglich erhalten, bewirb dich über das Kontaktformular oder per E-Mail. Bitte teile uns auch deine Gehaltsvorstellungen und das gewünschte Eintrittsdatum mit, zu dem du in unserem Team starten möchtest.

Wir freuen uns auf dich!
Deine SIEVERS-GROUP