



# Sales Consultant im Außendienst – Schwerpunkt Telekommunikationslösungen (m/w/d)

---

## Du bist ein Verkaufstalent mit Feingefühl? Komm zu uns!

Heutzutage geht nichts mehr ohne IT. Seit 30 Jahren gehen wir unserer Leidenschaft nach betriebswirtschaftlicher Software, Infrastruktur und Telekommunikation nach. Mit Herzblut und immer am Puls der Zeit entwickeln wir anspruchsvolle IT-Lösungen und -Konzepte für Unternehmen. Wir machen den Mittelstand fit für die digitale Welt – durch Beratung, Lösung und Betrieb. Wir nennen das Vitalität.

## Dein zukünftiges Aufgabenfeld

- Als Sales Consultant (m/w/d) betreust du bestimmte Vertriebsregionen in Deutschland und konzentrierst dich auf die Gewinnung und Betreuung strategischer Kunden des gehobenen Mittelstandes.
- Du arbeitest übergreifend über alle Geschäftsbereiche im Lösungsbereich komplexer Geschäftskommunikation. Dies betrifft Sprach-, Daten- und Mobilitätslösungen sowie die Vermarktung von Consulting-Leistungen.
- Du führst Verkaufs- und Vertragsverhandlungen durch, erstellst Business- und Accountpläne und trägst die Umsatz- sowie Margenverantwortung bei Kunden bzw. Segmenten.

## Deine wünschenswerten Qualifikationen

- Du verfügst über mehrjährige Vertriebserfahrung bei einem Integrator von Datennetzinfrastrukturen, einem Hersteller für IP Telefonielösungen/Voice/Contact Center Applikationen mit nachweislichen Erfolgen bei der Entwicklung von nationalen und oder internationalen Key Accounts.
- Das Akquirieren neuer Kunden und das Pflegen von Netzwerkkontakten ist für dich ein ganz selbstverständlicher Teil des Arbeitstages.
- Dir macht erfolgsorientiertes Arbeiten Spaß und du suchst die vertriebliche Herausforderung.
- Bringst du jetzt auch noch gute Kommunikationsskills mit? Auch in Englisch? Perfekt! Einige unserer Kunden korrespondieren in dieser Sprache.

## Unser Angebot für dich

- Ein engagiertes, motiviertes und angenehmes Miteinander zu jeder Zeit.
- Profitiere von unseren [Benefits](#).
- Flache Hierarchien und kollegialer Zusammenhalt motivieren dich bei deiner täglichen Arbeit.
- Durch unsere interne Schulungsorganisation „CAMPUS“ hast du die Möglichkeit, dich beruflich und persönlich weiterzuentwickeln.
- Auch außerhalb des Büros bist du ein Teil der SIEVERS-GROUP. Du bist herzlich eingeladen, dich mit Kolleg:innen an regelmäßigen Veranstaltungen und sportlichen Events, wie z.B. Laufgruppen oder speziellen „FUN-Tagen“ mit vielen interaktiven Highlights zu beteiligen!

## Werde Teil der SIEVERS-GROUP und gestalte mit uns die Zukunft!

Damit wir deine Bewerbungsunterlagen schnellstmöglich erhalten, bewirb dich über das Kontaktformular oder per E-Mail. Bitte teile uns auch deine Gehaltsvorstellungen und das gewünschte Eintrittsdatum mit, zu dem du in unserem Team starten möchtest.

Wir freuen uns auf dich!

Deine SIEVERS-GROUP